

بنك بوبيان يحقق 100.5 مليون دينار كويتي أرباحاً صافية في عام 2025 ونمو صافي الربح قبل الضرائب بنسبة 17%

مجلس الإدارة يوصي بتوزيع 7% نقداً و 7% منحة

نمو إجمالي الأصول بنسبة 9% إلى 10.2 مليار دينار كويتي

عبدالعزيز الشايع:

- أداء مالي وتشغيلى متميز يعكس كفاءة الإدارة ووضوح الرؤية
- نوافذ البناء على أسس قوية لتحقيق قيمة طويلة الأجل للمساهمين

عادل الماجد:

- ارتفاع الحصص السوقية تعكس ثقة العملاء في نموذج أعماله وتميز خدماته.
- نستثمر في التكنولوجيا لدعم الأداء وتحقيق قيمة مضافة

أعلن بنك بوبيان نتائجه المالية للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025، محققاً أرباحاً صافية بلغت 100.5 مليون دينار كويتي بنسبة نمو 4% مقارنة بـ 2024.

وبلغت الأرباح قبل الضرائب 118 مليون دينار كويتي بنمو 17%， مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي، فيما بلغت ربحية السهم 21.4 فلس. فيما أوصى مجلس الإدارة بتوزيع أرباح بنسبة 7% نقداً و 7% أسهم منحة.

وخلال ذات الفترة ارتفعت أصول البنك إلى 10.2 مليار دينار كويتي بزيادة 9% عن العام الماضي، كما بلغت محفظة التمويل 7.7 مليار دينار كويتي بنمو 11%， فيما ارتفعت الأرباح التشغيلية إلى 133 مليون دينار كويتي بزيادة 11%， وارتفعت الحصة السوقية للبنك من التمويل المحيطي إلى 12.3%.

## \*\* نمو مستدام \*\*

وفي تعليقه على النتائج المالية للبنك، قال رئيس مجلس الإدارة عبدالعزيز عبدالله دخيل الشايع إن ما حققه بنك بوبیان خلال 2025 جاء ترسياً لمسارنا الإستراتيجي للمحافظة على تحقيق النمو المستدام وتعزيز حضور المجموعة في قطاع الصيرفة الإسلامية محلياً وإقليمياً.

وأضاف الشايع أن "بوبیان" واصل تسجيل نمو متوازن في مختلف مؤشرات الأداء الرئيسية، مدعوماً بكفاءة الإدارة التنفيذية ومرنة نموذج الأعمال، وجودة إدارة المخاطر، ما يرسخ موقعه كأحد البنوك الإسلامية الرائدة وتعزيز ثقة المساهمين والعملاء.

وأوضح الشايع أن توظيف القواعد الجديدة التي أطلقها إستراتيجية "بوبیان 2028" يمضي بثبات عبر محاورها الأربعة الرئيسية، التي تشمل التوسع محلياً وإقليمياً، مدفوعة بتطوير الحلول الرقمية المبتكرة، ورفع الكفاءة التشغيلية، وتعزيز الاستدامة، مؤكداً أن الاستثمار في الكفاءات البشرية والتكنولوجيا المتقدمة سيفي حجر الزاوية في مسيرة البنك خلال السنوات المقبلة، لتحقيق فعالية طويلة الأمد سواء في النتائج المالية أو الأصول.

وقال الشايع: " ثقتنا كبيرة في أن المرحلة المقبلة ستشهد مزيداً من النجاحات بفضل التزامنا بالابتكار والاستثمار في العنصر البشري، وترسيخ ثقافة العمل المؤسسي التي تضع التميز والتجدد في صميم كل ما نقوم به".

ونوه الشايع إلى أن نتائج "بوبیان" عن 2025 تؤكد تتمتع البنك بكفاءة تشغيلية عالية، إلى جانب قدرته على التعامل مع المخاطر، مبيناً أن إستراتيجية "بوبیان" للنمو المستدام عززت الاستقادة من جميع الفرص المتاحة، مع الحرص على الإدارة الرشيدة للموارد وزيادة معدلات الربحية والإلتزام بأعلى معايير الكفاءة التشغيلية.

## \*\* تنويع مصادر التمويل \*\*

من جانبه قال نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لمجموعة بوبیان عادل الماجد إن نجاح "بوبیان" في المحافظة على النمو المستدام في 2025 رغم جميع التحديات الجيوسياسية التي أثرت على الأسواق عالمياً ومحلياً، إلى جانب ارتفاع الحصص السوقية تعكس ثقة العملاء في نموذج أعماله وتميز خدماته.

وأشار إلى أن الأداء المالي المميز للبنك في 2025 جاء مدعوماً بالتنفيذ الفعال للاستراتيجية التشغيلية والتركيز على تطوير المنتجات والخدمات المصرفية وتعزيز تجربة العملاء ، مع الاستثمار في رأس المال البشري الوطني .

وأضاف أن "بوبیان" استمر في تحقيق النمو خلال عام 2025، مستنداً إلى نموذج تشغيل يتمتع بالقوة والمرنة، واستخدام التكنولوجيا لتعزيز الكفاءة والتنافسية، مع خفض التكاليف والحفاظ على جودة الائتمان ما يعكس قدرته على التكيف والتعامل مع مختلف الأوضاع المتغيرة بمرنة وдинاميكية.

وأوضح أن "بوبیان" واصل خلال 2025 تنفيذ إستراتيجية توسيع مصادر التمويل لأحد محركات النمو الرئيسية، مشيراً إلى إصدار صكوك أولية بقيمة 500 مليون دولار لأجل 5 سنوات، إلى جانب تدشين برنامج شهادات إيداع بقيمة مليار دولار متوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية، بما يعزز استقرار السيولة ويدعم خطط التوسيع المستقبلية.

وأضاف الماجد أن الإقبال القوي من المستثمرين على هذه الإصدارات يعكس ثقة الأسواق في قوة المركز المالي لـ "بوبیان"، واستدامة أدائه، وقدرة البنك على إدارة المخاطر بكفاءة عالية، فضلاً عن ترسیخ مكانته المؤثرة في الأسواق المالية الإسلامية إقليمياً وعالمياً.

وأعرب الماجد عن تقديره لمجلس الإدارة، مثمناً دور الجهات الرقابية في دعم القطاع المصرفي. كما أشاد بجهود الإدارة التنفيذية وجميع الموظفين وكل الشركاء وأصحاب المصلحة لدورهم في المحافظة على ريادة بوبیان وتعزيز مكانته محلياً وإقليمياً وعالمياً.

## \* \* نموذج أعمال متكامل

وواصل "بوبیان" خلال 2025 تعزيز نموه في مختلف القطاعات، مستفيداً من نموذج أعمال متكامل يجمع بين الخدمات المصرفية للأفراد، والخدمات المصرفية للشركات، والحلول الرقمية، والخدمات الاستثمارية، بما يمنحه مرنة عالية في مواجهة تحديات الأسواق وقدرة على اقتناص فرص النمو. وانعكس هذا النمو في ارتفاع الحصة السوقية للبنك في التمويل المحلي، إلى جانب نمو قاعدة العملاء، وتوسيع محفظة المنتجات والخدمات، وتحسين مستويات الربحية التشغيلية، في وقت تشهد فيه الأسواق الإقليمية تنافساً متزايداً.

## \* \* جوائز وتقديرات عالمية

ثوّج الأداء المالي والتشغيلي لـ "بوبیان" بسلسلة جوائز عالمية أكدت ريادة البنك الرقمية وجودة خدماته المصرفية، وفي مقدمتها جوائز أفضل بنك إسلامي في العالم والشرق الأوسط والكويت في الخدمات المصرفية الرقمية من مؤسسة "غلوبل فاينانس العالمية".

وعلى المستوى المحلي، واصل "بوبیان" ترسیخ مكانته كأفضل بنك إسلامي في الكويت من مؤسسات مثل غلوبل فاينانس وميد العالمية، إلى جانب احتفاظه بلقب الأفضل في خدمة العملاء على مستوى الكويت من سيرفس هيرو، وغيرها من الجوائز المرموقة في المسؤولية المجتمعية، والخدمات المصرفية الخاصة والرقمية لقطاع الأعمال، والتمويل، والبطاقات إلى جانب الموارد البشرية من كبرى المؤسسات العالمية.

## \* \* من الرقمنة إلى الذكاء الاصطناعي المؤسسي

شهد 2025 انتقال "بوبیان" من مرحلة الرقمنة إلى الذكاء الاصطناعي المؤسسي، من خلال إطلاق برنامج "AI-Driven Transformation" بالتعاون مع "مايكروسوفت"، لبناء منصة خدمات مصرافية قائمة على الذكاء الاصطناعي داخل بيئه آمنة ومتراقة مع تعليمات بنك الكويت المركزي.

كما أطلق "بوبیان" مجموعة متقدمة من الحلول الرقمية للشركات، أعادت تعريف تجربة المديرين الماليين ومسؤولي الخزينة، ومنتجهم قدرة أكبر على التخطيط، والتحليل، والتنفيذ بسرعة وكفاءة أعلى، مع تقليل الاعتماد على الإجراءات الورقية والنماذج التقليدية. وفي قلب هذا التحول جاء تطوير "مساعد"، أول مساعد رقمي ذكي في تطبيق مصرفي كويتي، بعد دمجه بتقنيات الذكاء الاصطناعي التوليدية، إلى جانب تطوير نموذج ذكاء اصطناعي يقوم بفهم اللهجة الكويتية، ويحل المكالمات الصوتية ومشاعر العملاء، بما يمنح «بوبیان» قدرة غير مسبوقة على فهم تجربة العميل واتخاذ قرارات مبنية على بيانات حقيقة.

## \* \* دعم الشركات الناشئة وتعزيز منظومة التكنولوجيا المالية

استمر "بوبیان" في دوره المحوري لدعم الشركات الناشئة وشركات التكنولوجيا المالية، من خلال إطلاق برنامج "Banking as a Service (BaaS)"، الذي يوفر البنية التحتية الازمة لابتكارات الشمول المالي والخدمات الرقمية.

كما عزز شراكاته النوعية مع شركات مثل "ديمة الكويت" في مجال BNPL ، و"سبير" في خدمات المصرافية المفتوحة، إلى جانب "هولستك للاستشارات"، بما يسهم في بناء بيئه مالية رقمية أكثر تطوراً في الكويت والمنطقة.

علاوة على ذلك، تم تطوير منظومة خدماته لعملاء المصرافية للأعمال والشركات الصغيرة والمتوسطة، من خلال إطلاق حلول مصرافية رقمية وتحديثات تشغيلية صُممَت لتواء احتياجاتهم وتدعم كفاءة أعمالهم، وتسهم في تسريع عمليات التحصيل والإدارة المالية، بما يساعدهم على النمو والتوسيع بثقة أكبر.

## \* \* رياادة مجتمعية وتمكين الكفاءات

وعلى مستوى رأس المال البشري، ركزت إستراتيجية الموارد البشرية خلال 2025 على التطوير وإعداد القيادات وبناء مهارات المستقبل، إلى جانب تعزيز بيئه عمل صحية ومحفزة تدعم الأداء العالي والانتماء المؤسسي.

كما واصل "بوبیان" تطوير نهجه في المسؤولية المجتمعية عبر برامج تستهدف تمكين الشباب، دعم المبادرات، نشر الثقافة المالية، وتعزيز الاستدامة البيئية والصحية، بما يعكس دوره كمؤسسة مالية تسهم بفاعلية في التنمية الاقتصادية والمجتمعية في الكويت.

## أهم المؤشرات المالية لبنك بوبیان

المبالغ بالمليون د.ك

المؤشر	2025	2024	النسبة
الربح قبل الضرائب	118	101	%17
الأرباح التشغيلية	133	120	%11
صافي ربح السنة	100.5	96.8	%4
محفظة التمويل	7,680	6,924	%11
إجمالي الأصول	10,201	9,377	%9
ودائع العملاء	7,997	7,424	%8

انتهى،“

### تعليق الصور المرفقة:

- 1 عبد العزيز الشابع
- 2 عادل الماجد
- 3 المؤشرات المالية لبنك بوبیان للعام 2025